

～緊急提案！通信販売特別セミナー～

小売店の危機！見えないライバル通販業界の実態！

= 今！消費者の購買ルートに大きな変化 =

(有)エム開発センター <http://www.m-kaihatsu.co.jp>

熊本県経営コンサルティング協議会 <http://www.kumamoto-consul.net>

ここ数年、小売業・流通業にとって厳しい環境を強いられている。価格破壊に始まり、老舗百貨店や大型スーパーの倒産・撤退・閉鎖が全国各地で起きている。“景気不況”と言えはそれまでである。しかし、そういう環境の中でも、元気な会社、業績を伸ばしている企業も少なくない。この九州管内、熊本県を見て共通するのは「通販」会社である。これまでの常識からすると「小売業のライバル」は「小売業」であった。ここにきて新たな「ライバル」が出現！。「通信販売」が競争相手に加わってきています。今や「通販で買えないものはない」といわれるように、食品を中心に生活用品、衣類、家具あるいは、コンサートのチケット、航空搭乗券や宿泊の予約にいたるまで、すべてインターネットでできる環境。まさに家の中にいてことが足りる時代です。今回「通販業界の実態」と題し勉強会を開催いたします。是非、この機会に「通販業界」を研究してください。 敬 具

主催：有限会社エム開発センター

[熊本経営コンサルティング協議会会員]

～セ ミ ナ ー 内 容～

内容 (1) 【通信販売の現状】

- (前半) ① 一体、通販でどんな商品が売れているのか？
 ② インターネットでこんな商売が繁盛している！
 ③ 何故、小売業・流通業のライバルなのか？

(2) 【通信販売・ネット通販の実践事例！】

- ① 通販の立上げ準備から実践中の店舗紹介
 ② インターネット・ビジネスの実践事例紹介
 ③ 通信販売が会社を変える！

(後半) (3) 【通信販売構築のポイント】

- ① 自社の顧客リストと新規顧客の発掘方法
 ② 通販売品開発のポイント
 ③ D/M通販とネット通販のポイント

(4) 【ネット戦略】 【更新と検索ランクアップ】

- ① 検索サイトであなたの会社は、何番目に出ていますか！
 ② 更新とランクアップのポイント！
 ③ まとめ

【通信販売・インターネットビジネスの紹介企業】

- ① お味噌一筋120余年「味噌醸造メーカー」・・・福岡県
 ② 手づくりアイスを全国へ「アイスクリーム販売」熊本県
 ③ ミニ石灯籠を全国発信「石材販売」・・・熊本県
 ④ テーマ居酒屋を全国へPR「居酒屋」・・・福岡県
 ⑤ お茶と共に200余年「町の製茶工場」・・・長崎県
 ⑥ メーカーからの脱皮「乾麺製造業」・・・鹿児島県

その他多数紹介

<<<講師紹介>>>

有限会社エム開発センター 代表取締役 簀田 稔 1951年熊本市生れ
 中堅通販会社退社後、平成13年に独立。
 全国でも数少ない「通販コンサルタント」として中小・零細企業の通販導入に全力投球。
 通販の代行、ホームページ制作から経営に関する改善業務を九州を中心に活動中。
 熊本県経営コンサルティング協議会 会長。

マンツーマン「通販塾」開催 定員少数制

通信販売・ネット通販を“0”から立ち上げたい方
 ホームページでビジネスをご検討の企業・個人の皆様を対象に実施します。お気軽にお問合せください。

ご参加のお申し込みはFAXどうぞ 096-213-5289

メール申し込み先 faq@m-kaihatsu.co.jp

平成16年**2月20日**(金) 受付/13:00～ セミナー/13:30～16:30

ホームページ検索キーワード
 「通販コンサル」・「エム開発」

場 所 熊本市市民会館 2階第9会議室 定員30名

受講料 お一人様につき ￥3,000- (会員様無料)

主 催 (有)エム開発センター
 〒869-1101 熊本県菊池郡菊陽町津久礼802-2
 TEL 096-213-5288 ・ FAX 096-213-5289

会社名		参加者名	お役職	参加者名	お役職
御住所	〒□□□□-□□□□	参加者名	お役職	参加者名	お役職
TEL	()	参加者名	お役職	参加者名	お役職
FAX	()	URL (ホームページ・アドレス)		(メール・アドレス)	
		http://		@	